

2014

**M**ARCHÉS **P**UBLICS

**Gérer les contentieux avec  
les acheteurs publics**



**DOUBLETRADE**

LE SPECIALISTE DE LA GESTION D'APPELS D'OFFRES

# Gérer les contentieux avec les acheteurs publics

## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Agir efficacement en cas de rejet de l'offre
- Maîtriser les voies de recours possibles
- Utiliser le contentieux de façon opportune

## PROGRAMME

(7h)

**Introduction** : textes & contexte des recours

### **1<sup>ère</sup> partie : le contentieux de la passation des marchés publics**

#### La motivation du rejet

- Le contenu de la lettre de notification de rejet
- La possible demande de précisions par les candidats non retenus

#### La communicabilité des pièces du marché

- Quels documents peut-on exiger?
- Comment réagir en cas de refus de l'Administration?

#### Les voies de recours

- Le référé « précontractuel »
- Le référé « contractuel »
- Le recours « Tropic »

#### Les cas de recours

- Les recours opportuns
- Les alternatives au recours

### **2<sup>ème</sup> partie : le contentieux de l'exécution des marchés publics**

#### Le respect du contrat

- Les principes fondamentaux du contrat
- Les points à surveiller

#### Les cas de litiges

- Modifications techniques
- Modifications financières

#### Les voies de recours

- Le recours pour excès de pouvoir
- Le recours en dommages/intérêts

#### La règlement amiable des litiges

- Les différentes voies
- Les comités de règlement amiable des litiges

**Conclusion / Bilan de fin de séminaire / fiche d'évaluation**

# Gérer les contentieux avec les acheteurs publics

## PROFIL DES STAGIAIRES

---

La formation s'adresse aux fournisseurs du secteur public ou aux entreprises désirant rebondir en cas de non-attribution du marché et savoir gérer un éventuel contentieux.

Ces sessions s'adressent à des personnes bénéficiant de connaissances de la réponse des marchés publics.

A l'issue de cette formation, sera remis un support pédagogique sous format électronique.

Le nombre de participants est limité à huit personnes pour favoriser de meilleurs échanges entre les participants.

Cette formation contient tous les éléments d'actualisation inhérents aux différentes réformes du code des marchés publics.

## FORMATEUR

---

Notre formateur est juriste-consultant spécialisé dans les marchés publics. Avec 5 années d'expérience, il bénéficie d'une connaissance approfondie du monde de la commande publique grâce à une triple expérience :

- ✓ Réponse aux appels d'offre (PricewaterhouseCoopers, 1er cabinet mondial en audit financier)
- ✓ Elaboration des appels d'offre (Communauté Urbaine de Bordeaux, 6ème agglomération)
- ✓ Formation & consulting en Administrations (Agysoft, leader français en gestion de l'achat public)
- ✓ Formation & consulting en Entreprises (DoubleTrade, leader européen de la veille sur les appels d'offres publics)

## DATES ET TARIFS DES SESSIONS

---

**Dans nos locaux** à Paris : nous consulter (950 HT/pers)

Dans vos locaux : nous consulter